



## **Account Manager / Business Developer Berlin**

*Fashion, Workwear & Accessoires*

Die französische Gruppe Top-Tex entwickelt die Kariban-Brands und bietet seit mehr als 25 Jahren Arbeitsbekleidung, Werbetextilien sowie Accessoires von über 40 Marken in ganz Europa an. Wir sind Marktführer in Frankreich und in den Benelux-Ländern.

Wir suchen eine(n) **Account Manager(in) mit guten Französischkenntnissen** für den Auf- und Ausbau der Kundenbeziehungen in der Region zwischen Greifswald, Wolfsburg und Dresden.

### AUFGABENGEBIET

- Auf- und Ausbau der Kundenbeziehungen

Unsere Kunden sind Wiederverkäufer und Spezialisten für Workwear, Siebdruck, Digitaldruck, Textilstick.

### IHR PROFIL

- Kundenorientierung und sehr gutes Zeitmanagement
- Hohe Reisebereitschaft & Engagement
- Gute Französischkenntnisse für die Zusammenarbeit mit dem Team in Belgien
- Wohnsitz in Berlin oder näherer Umgebung

### WIR BIETEN

Eine fundierte Einarbeitung in Ihren neuen Job erfolgt in Belgien.

Die Entwicklung Ihrer Karriere in einer erfolgreichen und stabilen Firma.

**Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!**  
**Valérie Giansily, [info@duesseljob.de](mailto:info@duesseljob.de)**